

Vacature

Verkoop Specialist

m/v

Dit ben jij

- MBO/HBO denk- en werkniveau
- Affiniteit met automotive techniek en kamperen
- Betrouwbare en klantgerichte gesprekspartner
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken
- Kennis van IT systemen (o.a. MS Office, CRM, ERP, e.d.)
- Minimaal basiskennis van de Duitse taal
- In bezit van rijbewijs B en bij voorkeur ook rijbewijs C

Dit zijn jouw taken

- Adviseren van klanten over de aankoop van een camper
- Verzorgen van een nette presentatie van de campers
- Opstellen van offertes en koopovereenkomsten
- Online presentatie van de campers
- Afleveren van verkochte of verhuurde campers aan klanten
- Onderhouden van contacten met bestaande klanten

Dit krijg je ervoor terug

- Een full-time dienstverband (38 uur)
- Een marktconform salaris
- 24 verlofdagen, conform CAO
- Ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling
- Gezellige en informele werksfeer

Vanwege uitbreiding van onze afdeling verkoop zijn wij op zoek naar een **Verkoop Specialist** voor een full-time dienstverband.

Bij Mobiledrôme & Partners krijg jij de kans om je verkoopvaardigheden in de praktijk te brengen en verder te ontwikkelen. Je komt hier te werken in een klein, maar zeer ervaren team, omringt door collega's die jou alles kunnen leren over onze branche.

Hoe ziet jouw werkdag eruit?

Rond kwart voor negen kom je binnen in de showroom en drink je koffie met je collega's van de showroom. Hier bespreek je zowel de zaken die voor die dag op de agenda staan als de informele zaken. Na de koffie kan je werkdag dan echt gaan beginnen!

Als het negen uur is begin je je werkdag met het doornemen van je mailbox. Wat tref je aan? Technische vragen, klanten die met jou een afspraak willen maken over een camper, klanten die een inruilprijs willen weten, etc. Jij bent in staat om al deze klanten op hun wenken de bedienen en beantwoordt deze e-mails.

Na het bijwerken van de mailbox ga je de showroom in. Je spreekt vriendelijk de klanten aan en kijkt of je hen kan helpen. Je beantwoordt hun vragen en helpt ze met het vinden van de ideale camper. Je brengt tot in detail in kaart wat deze klant zoekt. Als je dé camper hebt gevonden die de klant zoekt ga je met ze om de tafel om een passende offerte te schrijven.

Inmiddels is het bijna twee uur: je hebt een aflevering op de planning staan. Een klant komt vandaag de camper ophalen en jij gaat ze daarbij helpen. Je overhandigt de sleutels en voorziet de klant van alle informatie die zij nodig hebben bij het gebruik van de camper. Vervolgens gaat de goed geïnformeerde klant met een tevreden gevoel naar huis.

Nu heb je de tijd om de nieuwe campers, die gisteren zijn binnengekomen, in het systeem in te voeren. Je maakt professionele en duidelijke foto's van zowel de binnen- als buitenkant van de camper. Deze foto's zet je in het systeem, je vult alle specificaties in en je schrijft een overtuigende tekst waarin de USP's van dit model naar voren komen. Jij weet immers als geen anders hoe je de klanten kunt triggeren.

Je leest dat een van de camperleveranciers een nieuw model op de markt gaat brengen. Jij wilt hier natuurlijk alles van weten en verdiept je volledig in alle informatie die de fabrikant verstrekt. Je zorgt dat geen verkoper in het land meer van dit product weet dan jij!

Aan het einde van de dag loop je nogmaals je mailbox door om de e-mails te beantwoorden die in de loop van de dag binnen zijn gedruppeld. Tenslotte bekijk je alvast wat er morgen te doen staat, voordat je terug naar huis gaat om van je avond te genieten.

Mobiledrôme & Partners

Wij zijn het grootste full-service camperbedrijf van Nederland. Mobiledrôme & Partners is hét adres voor het kopen van nieuwe en gebruikte campers, het huren van campers, het opbouwen van technische accessoires en voor onderhoud & reparatie aan de camper. Dit alles doen wij in eigen huis, onder één dak. Uiteraard gaat dat allemaal samen met de bekende Brabantse gastvrijheid!

Interesse?

Zie jij jezelf al als dé verkoop specialist van Mobiledrôme? Reageer dan vandaag nog op deze vacature door je motivatie en CV op te sturen naar info@mobiledrome.nl. Wie weet zit jij dan binnenkort bij ons aan tafel, om onder het genot van een kop koffie je motivatie verder toe te lichten!

